algeco®

EN KUNDEAVIS
SOM INSPIRERER TIL
NYE MULIGHETER
NUMMER 1 | 2022

NEWS



MODULER TIL 500 ARBEIDERE:
Sjukehuset Nordmøre og Romsdal

NYTT CONTAINERKONSEPT:
Motek AS

Eksperten hyller byggeteknikken

"EKSTREMT HØY KVALITET"

Algeco leverer **– da, nå og fremover**

Gratulerer med Algeco News, også i Norge! Vi vil framover levere nyheter både elektronisk og på papir. Dette er et viktig steg for å skape forståelse for alle våre aktiviteter og produkter vi presenterer for våre kunder. Dette er også et viktig steg for å binde oss enda mer sammen som selskap.

Vi har en utrolig spennende tid foran oss. Men før vi ser framover, vil jeg si noen ord om tiden vi har levd med COVID-19 i samfunnet.

Som tilfellet er hos de aller fleste bedrifter, har de to siste årene gitt oss nye vaner og måter å arbeide på. Det har knapt blitt arrangert noen eventer eller festivaler – områder som vi er veldig dyktige på å levere til. Fysiske møter har blitt digitale, mens jeg og mine kollegaer har jobbet på forskjellige steder. Det har vært tøft, og selv har jeg lengtet etter å treffe igjen kunder så vel som kollegaer.

Men det er to sider av mynten. I all elendigheten har Algeco Norway gått veldig bra. Våre produkter har vært etterspurte, både i offentlig og privat sektor. Jeg tenker spesielt på produkter som har blitt brukt i forbindelse med å skape "sosial avstand" på våre byggeplasser og samtidig som covidtest- og vaksinestasjoner, for å nevne noen. Vi har i hele perioden fått til raske og sikre leveranser til våre kunder.

Algeco er sterkere enn noensinne og enda sterkere skal vi bli. I 2022 må vi ansette flere i Norge i samtlige virksomhetsområder. Dette er delvis for å holde tritt med våre prosjekter, og delvis for å kunne ta neste steg og levere enda bedre produkter og service i årene som kommer.

I dette nummeret av Algeco News kan du lese om en rekke interessante prosjekter vi har vært involvert i. Jeg er utrolig stolt av alle sammen. De viser hele spekteret av hva vi kan gjøre for deg som kunde, innen både utleie og permanente løsninger av containere, moduler, boligrigger, brakker, forskalingskassetter og byggutstyr. Og ikke minst service.

Nå ser jeg fram til at bygg- og anleggs-bransjen skal komme i gang for full maskin igjen. Jeg har gledet meg til denne våren og er glad for at jeg og mine kollegaer kan satse for fullt i 2022. Vi er fulle av inspirasjon til å gjøre dette til vårt beste år!



Simon Ruud
MD Norge



6

Boligrigg

Arbeiderne på Sjukehuset Møre og Romsdal velger å bo i riggene fra Algeco.

8

Eksperten: "Mye for pengene"

Det som Lars Stehn ikke vet om industriell konstruksjon, er ikke verdt å vite. Her forteller han om teknikken, hvordan trendene ser ut og hvorfor det ble så populært å bygge med moduler.



13

Vinnere – takket være Algeco

Algecos søsterselskap i Australia fikk i oppdrag å bygge et treningsanlegg for fotballaget Adelaide United FC. Sesongen etter ble de mestere.

Algeco NEWS

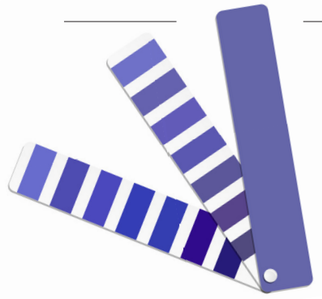
Vassbotnen 1, 4313 Sandnes, Norge | +47 (0)51 63 50 00 | info.no@algeco.com | www.algeco.no
Redaktør: Simon Ruud **Tekst:** Optimal Norge **Tekst og design:** Mediaspjuth AB **Trykk:** Danagård Litho **Forsidebilde:** Jonas Westling
Materielladresse: Mediaspjuth, Brunnsgatan 7, 553 17 Jönköping, Sverige, info@mediaspjuth.se

NY STOR ORDRE

utfyller Sveriges største entreprenørbolig

Byggingen av en av Europas største batterifabrikker i Skellefteå pågår for tiden. Mens fabrikken bygges, bor entreprenører og underleverandører i modulboliger fra Algeco. De 660 boligene som allerede står, skal nå suppleres med ytterligere 150 rom.





Årets farge utnevnt

Etter mange analyser og undersøkelser kårer Pantone Color Institute hvert år årets farge. Fargen som er valgt å representere 2022 er Pantone 17-3938 Very Peri.



Vellykket jomfrutur

for fremtidens containerskip

Autonom og elektrisk drevet – med betydelige utslippsreduksjoner som resultat. Containerskipet Yara Birkeland har foretatt sin jomfrutur og er snart klar til å tas i bruk.

I november 2021 la verdens første elektriske og selvgående containerskip ut på sin første reise i Oslofjorden. Planen er at Yara Birkeland skal settes i drift i 2022 og frakte mineralgjødsel mellom Porsgrunn og Brevik. Skipet skal årlig erstatte 40.000 turer med dieseldrevne lastebiler.

– Dette er et utmerket eksempel på grønn omstilling i praksis og vi håper at skipet blir starten på en ny type utslippsfrie containerfartøy, sa Svein Tore Holsether, administrerende direktør i rederiet Yara, etter jomfruturen.

Designet sykehusbygg glir sømløst inn i lokalet



Når barne- og ungdomsavdelingen på Århus Sykehus skulle bygges om, ble det nødvendig med en midlertidig løsning for enkelte klinikker. Utfordringen? Å få de midlertidige byggene til å passe inn med resten av lokalet, da disse skulle ligge ved inngangspartiet. Oppdraget gikk til Algeco, som leverte fire moduler med skreddersydde, røde fasader – samme farge som de øvrige paviljongene på området.

– Det ble en veldig god løsning på vårt midlertidige plassproblem. Det hardtarbeidende personalet har fått de fasilitetene de trenger, sier arkitekt og prosjektleder Peter Jakobsen fra Århus Universitetssykehus.



Populære skolebygg i Nummela, Finland

Vichtis kommune i Finland har hatt en enorm vekst de seneste årene. Med økt innbyggertall kommer også et større behov for lokaler som skole og førskole. I områdets største by, Nummela, har kommunen løst det med modulbygg fra Algeco, som ble totalrenovert i 2021.

I tillegg til de seks klasserommene, er modulene blitt mottaksrom for helsesøstre og skolepsykologer, samt rom til offentlig bruk.

Spesialløsning for montering på Falu Sykehus

Algeco er vant til å bygge spesialbygg på kort tid. Men når det største sykehuset på Dalarna i Sverige, Falu Sykehus, skulle renoveres, ble det nødvendig med en spesialløsning. Ikke bare skulle 25 moduler på plass på noen uker, de måtte også løftes inn i gården under installasjonen.

– Vanligvis er det bare å løfte og sette dem på plass. Men nå trengte vi en stor kran for å løfte dem over bygget. Men det har gått veldig greit, og Algecos leveranse har vært kjempebra, sier Anders Fyhr, administrerende direktør i Byggtjänst Falun, som er entreprenør på byggeplassen.



Miljø, funksjonalitet og trivsel er tre viktige nøkkelord for god trivsel i et bedriftslokale. Med Algecos løsning, Nordic High Class, får du alt i ett – og mye mer.

FOTO: **ALGECO SVERIGE**



- Kan bygges i ett, to eller tre plan.
- Lys og romslig bolig som gir en koselig følelse.
- Avdelingskjøkken og fasiliteter i toppklasse.
- Tilpasningsdyktig og kan suppleres med ytterligere stabsmidler og kjøkken.
- Oppfyller energikrav i henhold til gjeldende byggestandarder.
- Ved å sette opp en vegg gjennom huset, skapes en korridor for å unngå gangrom.

Dette er

Nordic High Class

ALGECOS PRODUKTER er utarbeidet ut ifra erfaringer. Det gir oss muligheten til å skape best mulige forutsetninger for ansatte, elever og personale.

MODULBYGG HØRES kanskje midlertidig ut, men med Algecos løsning kommer du knapt til å merke at lokalene er flyttbare. Nordic High Class tilhører markedets toppsjikt av moderne modulalternativer, og passer utmerket til skoler, barnehager og kontorer. ■

Fakta

Område: 28,6 m².
Område innendørs: 26,6 m².
Lengde: 9 600 mm.
Bredde: 2 980 mm.
Bredde med ytterveggsblokk: 3 250 mm.
Høyde: 3 400 mm.
Takhøyde innendørs: 2 700 mm.
Vekt: 3 500–7 000 kg.



Steinar skuer ut

over Norden

Å lede en stor bedrift med virksomhet i fire nordiske land, er en utfordring. Men med den rette staben og bred produktportefølje i en hektisk bransje, er Steinar Aasland overbevist om at Algecos reise så vidt har begynt.

– Vi er en attraktiv partner med et sterkt og bredt tilbud til våre kunder, sier Steinar Aaslund, Managing Director Algeco Nordics.



STEINAR AASLAND

Alder: 56.
Familie: Kone og fem barn.
Bor: Stavanger.
Interesser: Båt, jakt og fiske. "Og som nordmann er skiinteresse obligatorisk."
Skjult talent: "Jeg spiller gitar og synger."
Dette visste du ikke om meg: "Jeg begynner alltid dagen med en spinningtime klokken 6.00."

DET ER NÅR Algeco blir tungt involvert og får bidra med hele produktporteføljen de har å tilby at de presterer best i et prosjekt. I tillegg ser Aaslund store fordeler ved midlertidige løsninger.

– I stedet for at våre kunder investerer i hvert produkt, sitter vi på et trumfkort. Når det for eksempel ikke lenger er behov for et kontor eller en skole, kan vi flytte etableringen til neste kunde. Det er både miljøvennlig og økonomisk gunstig for alle parter, sier Aasland.



Algeco har nettopp begynt sin reise, mener Steinar Aasland. Han er spesielt stolt av de modulære hotellene som selskapet har levert.

MODULINNKVARTERINGEN I Skellefteå i Sverige og Sure Hotel i Norge er nylige prosjekter som Steinar er spesielt stolt over at selskapet har levert.

– Det er gigantiske prosjekter hvor vi virkelig har fått vist hva vi er gode for. Vi har enda flere hotellprosjekter på gang, blant annet i Herning i Danmark.

– Våre hotelløsninger er prisvennlige og blir raskt ferdig. Vi setter opp bygget på bare en tredjedel av tiden og kunden sparer nesten halve kostnaden sammenlignet med et hotell som er bygd på den tradisjonelle måten.

Hva er planen og målet framover?

– Min filosofi er at å stå stille er det samme som å gå bakover. Vi ønsker at selskapet skal vokse i hvert land, organisk så klart, men ser vi muligheter for oppkjøp, vil det også være av interesse. Vi har hatt veldig god vekst de siste to årene, og har en ambisiøs målsetting for 2022 og framover, sier Aaslund.

– Samtidig skal Algeco fortsatt være en god arbeidsgiver der de ansatte har det gøy på jobb. Vi skal jobbe som et team og dele det vi sitter på av kunnskap, erfaring og kompetanse over landegrensene. ■



Modulbygg – bra for miljøet

Bærekraft og miljøarbeid gjennomsyrer hele Algecos virksomhet. Gjenbruk av moduler, skur og containere er en enkel og effektiv måte å redusere utslipp på. Derfor er våre løsninger en veldig god og bærekraftig investering, som attpåtil reduserer klimaavtrykket.

FOTO: **SHUTTERSTOCK**

MAN KAN SE på Algecos moduler som byggeklosser som kan stables sammen og oppå hverandre. En enkel byggemetode som gjør prosessen oversiktlig og rask. Takket være at modulene bygges på verksteder, minskes transport av verktøy, maskiner og materialer til de ulike byggeplassene. Her skjer alt på ett og samme sted.

AT MODULENHETER kan demonteres og settes sammen igjen, er også en del av miljøbesparelsen. En enhet kan gjenbrukes opptil 20 ganger og har en levetid på 30 år. Mer enn 90 prosent av alt materialet som brukes kan resirkuleres, som betyr at avfallet minimeres. Sammenlignet med en tradisjonelt bygd konstruksjon, brukes omtrent halvparten av mengden innebygd kull. ■

Algecos bærekraftsmål

For å kunne måle og se hvilken forskjell vi kan gjøre, har vi utformet spesielle bærekraftsmål og ESG-forpliktelser.
Målene støttes blant annet av FNs 17 mål for bærekraftig utvikling. Noen av de spesifikke målene vi har satt for 2025 er:

Redusere vårt totale brutto CO_2-utslipp med **10%**

Redusere deponiavfallet med **50%**

Redusere vann-forbruket med **10%**

Redusere utslipp fra logistikk-kjøretøy med **15%**

Da sykehusene i Molde og Kristiansund skulle slås sammen, ble det besluttet å bygge et nytt felles akuttsykehus for Sjukehuset Nordmøre og Romsdal (SNR) på Hjelset. Akuttsykehuset er under oppbygging og skal stå klart våren 2025.

FOTO: **ESPEN HORPESTAD**

Velger å bo i riggene

fra Algeco

I PROSJEKTET STÅR Algeco for anleggscampen, komplett med kantine, kontor, skiftebrakker og treningssenter.

– Nå når vi primært driver med råbygget for den somatiske delen av akuttsykehuset, er det 50-60 arbeidere på byggeplass som bor i boligriggene, sier Anders Eikrem, prosjektstyringsleder i Sykehusbygg HF.

– Etter sommeren 2022 kommer det antallet til å stige ganske raskt. Vi blir fort 200 arbeidere, og vi anslår at det kan bli så mye som 500-600 arbeidere på byggeplassen i den mest intense perioden.

DA PROSJEKTET i 2021 skiftet gjennomføringsmodell fra en stor totalentreprise for akuttsykehuset, og over til flere sidestilte totalentrepriser, ble det offentlig lyst ut flere konkurranser. En av disse konkurransene var anleggscampen, der Algeco meldte seg på og vant.

– Vi evaluerte på tildelingskriteriene pris, kvalitet og kompetansen og erfaringen til nøkkelpersoner. Ut fra en helhetlig vurdering av de tre tildelingskriteriene kom Algeco best ut, sier Eikrem.

SOMMEREN 2021 ble Algeco dermed involvert i byggeprosjektet og startet leveransen av anleggscampen, noe SNR virker godt fornøyde med. Eikrem nevner blant annet at entreprenørene ikke er nødt til å bruke boligriggene med tilhørende forpleining, men at Algecos tilbud er så godt at de fleste velger å både bo og spise der.

– Vi som byggherre er opptatt av velferden til arbeiderne som er med på å realisere prosjektet. I denne fasen må vi se på driften og logistikken i campen og hvordan vi kan forbedre den til det beste for arbeiderne på byggeplassen. Her jobber vi tett med prosjektledelsen i Algeco for å gjøre de nødvendige forbedringene. Jeg opplever at vi samarbeider godt og det er tydelig at Algeco ønsker det beste for prosjektet. ■





Anders Eikrem, prosjektstyringsleder i Sykehusbygg HF.

"Jeg opplever at vi samarbeider godt og det er tydelig at Algeco ønsker det beste for prosjektet.



FREMTIDENS TEKNOLOGI ER HER

Man trenger ikke nøkler, PIN-koder eller kort. I stedet velger Algeco ansiktsgjenkjenning fra Precise Biometrics, som innebærer sikkerhet på et nytt nivå.

SIKKERHET KOMMER alltid først for Algeco. Med Precise Biometrics' teknologi for ansiktsgjenkjenning legges det også vekt på tidsbesparelse og effektiv arbeidsflyt. En teknologi som betyr at leveranser til byggeplasser kan skje kjapt og smidig.

– Vi er sikre på at dette er fremtiden. Takket være teknologien kan leveransebudet bare å gå inn i en app, bekrefte sin identitet og legge pakken i containeren. Deretter kan mottakeren hente pakken når det passer, sier Richard Brundin, Head of Sales i Algeco Sverige.

MED LØSNINGEN integreres ansiktsgjenkjenningen på en leveransecontainer, som styres av kunstig intelligens.

– Teknologien, som erstatter eller komplimenterer nøkler, kort og PIN-koder, gir full kontroll på hvem som har adgang. Alt håndteres digitalt via et verktøy som sparer både tid og ressurser, sier Brundin.

ALGECO BRUKER teknologien også i andre bransjer. Blant annet på en av Sveriges største byggeplasser i Skellefteå.

– Det har fungert veldig bra der. At vi kopierer konseptet og bruker det til byggebransjen, er fryktelig spennende, avslutter Brundin. ■





Richard Brundin, Head of Sales i Algeco Sverige.



Lars Stehn, forsker på industriell og bærekraftig konstruksjon på Luleå Tekniska Universitet i Sverige.

Eksperten om industriell konstruksjon:

"Gir ekstremt høy kvalitet"

Der Sverige var tidlig ute med industriell konstruksjon, var det mer skepsis utenfor landegrensene. Men nå har også andre land fått øynene opp for byggeteknikken.

– Det er ganske fascinerende hvordan utviklingen har vært. Fra å være assosiert med lavkvalitetsbygg med tynne vegger, har volumkonstruksjonsteknologien nå et meget godt rykte og er synonymt med høy kvalitet også i utlandet, sier Lars Stehn.

HAN ER FORSKER på industriell og bærekraftig konstruksjon på Luleå Tekniska Universitet i Sverige. Stehn har fulgt utviklingen på modulbygg i flere tiår og er en av de fremste ekspertene på området.

– Det er noe spesielt med denne byggemetoden, som har klart å forene to så vidt forskjellige bransjer som produksjons- og byggeindustrien. Men det er også det som gjør det så interessant. At den faktisk kombinerer skreddersydde løsninger med en teknologi som stammer fra 1930-tallet, da småhusindustrien begynte å bygge hus i fabrikker, sier Stehn.

MEN DET VAR FØRST i forbindelse med EU-medlemskapet på midten av 90-tallet at modulbygg skjøt fart. Blant annet takket være endrede brannforskrifter, som tidligere hadde vært et hinder, samtidig som teknologiutviklingen eskalerte. Utenfor Sveriges grenser var interessen mer moderat.

– Andre europeiske land lurte lenge på hva vi holdt på med. De trodde det var lav kvalitet og forsto ikke i det hele tatt fordelene med å bygge på denne måten.

KNAPT 30 ÅR senere er innstillingen en helt annen, sier Stehn. Oppfatningen om at byggeteknikken tilsier lav kvalitet er nå snudd. Stadig flere innser at selv om det koster mindre, er det høykvalitetsprodukter som kommer ut av fabrikkene.

– Det er utrolig fascinerende. Nå er industriell konstruksjon en stor drivkraft overalt i hele Norden, og til og med i andre europeiske land. Mine kollegaer og jeg blir invitert til internasjonale forskningskonferanser, og det er mange som ønsker å lese vitenskapelige artikler om emnet.

> Det er utrolig fascinerende. Nå er industriell konstruksjon en stor drivkraft overalt i hele Norden, og til og med i andre europeiske land.



Like utenfor Tallinn i Estland produseres alle Algeco Nordics' moduler gjennom søsterselskapet Module Tech Oü.

Hva endret seg?

– Oppdagelsen av hvor vellykket prefabrikasjon var for en rekke selskaper. Volumbygging har så store fordeler, som gir høy produktivitet. Ikke minst for bygg som skoler og hoteller, som nyter godt av effektivitet og repeterbarhet.

– Deretter var det i sammenheng med spørsmål om bærekraft. Da handler det ikke bare om valg av materiale, men også å forvalte ressurser, noe som er veldig positivt med industrielt bygg. Der er det lett å ha kontroll på alt, med tanke på at det bygges innendørs og på samme måte gang på gang.

Hvordan ser trendene ut?

– Bærekraft kommer selvfølgelig fortsatt til å være en viktig sak. Det kommer til å stilles høyere krav fra alle, og der lønnsomhet tidligere har vært en forutsetning for bærekraftighet, blir det snarere tvert imot fremover. Om du ikke er bærekraftig, kommer du heller ikke til å være lønnsom.

STEHN MENER LIKEVEL at industrielt bygg helt klart har etablert seg som byggeteknikk og kommer til å være en del av fremtiden.

– Jeg sier en del av fremtiden, og ikke hele, av den grunn at det finnes så mye investert kunnskap i den tradisjonelle byggemåten. Men jeg spår en moderat industrialisering, strukturering, automatisering og prefabrikasjon framover.

– De som bygger industrielt i dag er imidlertid kommet for å bli. De må jobbe enda mer effektivt for å redusere byggekostnaden i forhold til prisen. Der har de definitivt en fordel framfor andre byggefirmaer. Det er også betydelig forskjell på kvalitetsmangler dersom man sammenligner hus som bygges industrielt og på stedet, til fordel for de som er bygd industrielt. Du får rett og slett mye for pengene. ■

Fra trange kår til slott

Tromsø International School (TRINT) ble grunnlagt i 2011 med 11 elever, men vokste i løpet av noen år til å omfatte opp mot 200 elever og lærere. I 2020 ble leieavtalen med fylket sagt opp og det ble behov for nytt bygg.

FOTO: **TROMSØ INTERNATIONAL SCHOOL**



Klasserommene på TRINT.

PÅ GRUNN AV mangel på tomt å bygge permanent på, ble et midlertidig modulbygg fra Algeco løsningen.

– Om du sammenligner med der vi kom fra, har vi kommet til et slott. Vi syns vi har fått det kjempefint. TRINT kommer fra trange kår, så vi føler vi har vunnet i Lotto, sier Tonje Hofsøy, rektor på TRINT, på spørsmål om stab og elever er fornøyde.

BYGGET BESTÅR AV 68 moduler, på 2000 m² i to etasjer. Planen er å flytte det internt i Tromsø etter to år, noe som er viktig å ta i betraktning når det bygges. Dette, og pristilbudet, var grunnen til at valget falt på Algeco.

– Det var også et annet firma som konkurrerte på pris. Men Algeco var mer fleksible i forhold til å kunne gjøre endringer med tanke på modulene. De møtte mitt design mer enn det andre firmaet gjorde, fortsetter Hofsøy.

Å BYGGE MODULBYGG kan alltid by på store utfordringer, med midlertidige løsninger og problemer som må løses raskt. Etter ti uker med bygg var skolen så ferdig at TRINT kunne overta bygget og flytte inn. Hofsøy skryter av Algecos evne til å finne gode løsninger.

– Algeco har vært gode på tilbudssiden. Når det dukket opp et problem, var de tydelige på at dette skal ordnes. Det er en del feil og mangler som dukket opp nå når bygget ble tatt i bruk, men jeg syns Algeco skal ha skryt for å hele tiden være tilgjengelige, og prøve å se løsninger. De tar tak og er opptatt av at skolen skal bli bra. Jan-Willy Olsen, prosjektleder hos Algeco, har vært en bauta oppi det hele som jeg kan ringe før og etter klokken 16. Jeg føler meg forstått og veldig godt ivaretatt. ■



Tonje Hofsøy, rektor på TRINT.





> Vi syns vi har fått det kjempefint. TRINT kommer fra trange kår, så vi føler vi har vunnet i Lotto.

3 MODULBYGGS største fordeler

Å kjøpe eller leie moduler har få begrensninger og mange fordeler. En av de største grunnene er at du kan skreddersy modulene for ditt prosjekt eller arbeidsplass. Men det er mange flere grunner. Her er en liste over modulbyggets fordeler.

1.

DU SPARER TID OG PENGER

Modulenes korte leveringstid innebærer at du får raskere avkastning på din investering. Det reduserer også behovet for arbeidskraft, finansiering og inspeksjonskostnader. For å spare enda mer tid og penger, inngår nesten all design- og ingeniørtid i produksjonsprosessen. Ved tradisjonelle bygg kan ikke veggene bygges før gulvet er på plass, og tak og lister kan ikke settes opp før veggene er på plass. Ved å bruke moduler, settes alt sammen innendørs, i samme fabrikk. Konstruksjon og montering skjer helt uavhengig av været, som dessuten reduserer risikoen for skade på byggematerialet.

2.

BEDRE KVALITET, HELSE OG MILJØ

Fordi produksjonen skjer innendørs på samme sted og med faste arbeidere, øker effektiviteten samtidig som man får en oversikt over eksakt mengde materiale som kreves. Miljøet på byggeplassen muliggjør en mer spesifikk konstruksjon, og eventuelt avfallsmateriale kan gjenvinnes internt. Med modulbygg forminsker man avfallet med opp til 90 prosent, samtidig som man unngår avfall og forstyrrelser på selve bygget.

3.

MER FLEKSIBILITET

Med modulbygg øker fleksibiliteten og du kan både ta bort og legge til ytterligere moduler når som helst. Forutsetninger kan endres, og da er det bare å demontere, flytte eller renovere modulene for neste kundes behov. Moduler kan også utformes til å passe med den eksterne estetikken til eksisterende bygg.



VIL DU VITE MER OM MODULBYGG?
Kontakt oss!



Høy effektivitet

hos Entreprenør Frode Olsson AS

Entreprenør Frode Olsson AS har over 25 års erfaring i entreprenørbransjen og driver med alt innen betong, fra små uteområder til veianlegg og større leilighetskomplekser.

FOTO: **GUNN OLSSON**

I ALLE ÅR har Algeco vært deres faste leverandør av forskalingskassetter.

– For oss finnes det egentlig ingen andre alternativer. Det er ikke noe spørsmål fra vår side hvilket utstyr vi skal bruke. Det er Algeco, sier Sten Larsen, forskalingssnekker og bas hos Entreprenør Frode Olsson AS.

FRAM TIL ALGECO kjøpte opp Malthus Uniteam i 2019, var det Malthus som var leverandør – og samarbeidet har fortsatt etter oppkjøpet. Selskapet trekker fram flere prosjekter i Sandnes, Hafrsfjord og Hundvåg som i den siste tiden har brukt kassetter fra Algeco.

– Vi har brukt Malthus-kassetter siden slutten av 90-tallet. Navnet Algeco er ganske nytt her i distriktet, men vi forholder oss til den samme gjengen, så vi har ikke merket noen endring fra det produktet vi hadde tidligere til det vi har nå. Det eneste er kanskje at det har blitt raskere leveringstid. Og litt mer struktur. Jeg føler ting glir lettere nå enn det har gjort før.

GODE FORSKALINGSKASSETTER er viktig for alle i bransjen, og Algecos forskalingssystem er det mest solgte i Norge. Larsen trekker fram kassettenes allsidighet som en grunn til suksessen, for da er de lette å bruke, som igjen gjør at man får mye for prisen.

– Effektiviteten er veldig høy på dem. Og det er klart det er viktig når man jobber med løpemeterpris – jo fortere du legger 15 meter med mur, jo mer tjener du. De er veldig enkle å manipulere og trikse til med forskjellige størrelser og lengder og alt man måtte ønske. Det er et fleksibelt og bra system. ■

> De er veldig enkle å manipulere og trikse til med forskjellige størrelser og lengder og alt man måtte ønske. Det er et fleksibelt og bra system.



Forskalingskassetter i Madlaveien i Stavanger.

Algeco er representert i store deler av verden. I hvert nummer av Algeco News skal vi ta en nærmere titt på et land for å vise selskapets mange, spennende prosjekter. Denne gangen skal vi til Adelaide i Australia.

Algeco Australien gjorde **Adelaide United til vinnere**

I 2015-16 gikk Adelaide United FC seirende ut av både sesongen og sluttspillet i det australske A-League. Kanskje var det takket være det toppmoderne treningsanlegget som ble bygget før sesongen?

DET TOK 19 uker. Deretter var det nye modulbygde treningsanlegget i Adelaide klart til å overtas. Opprinnelig var planen at Ausco, Algecos australske søsterselskap, skulle levere en midlertidig løsning som skulle stå klar til sesongen begynte i september 2015. Men tidlig i prosessen så selskapet en mulighet til å tegne og bygge et permanent bygg. Et forslag som fotballklubben valgte å satse på.

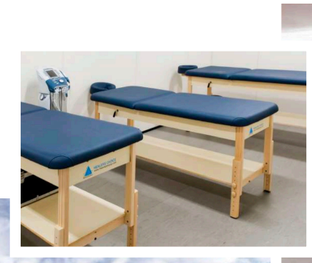
RESULTATET BLE et spesialbygd, innovativt og funksjonelt treningsanlegg med alt det en toppklubb i ligaen trenger. Skifterom, møterom, isbad, helsevesen, bod, vaskerom og et fullt utstyrt treningsrom.

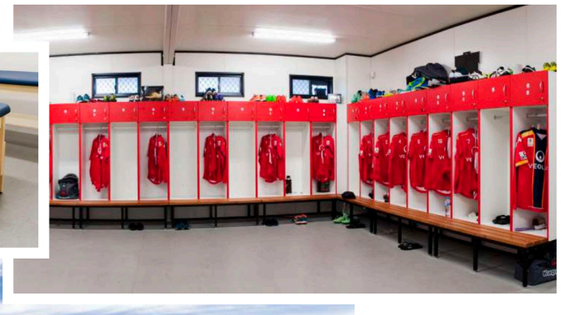
– Ut fra diskusjonene vi hadde, ble alle våre forventninger overgått, sier Michel Petrillo, daværende administrerende direktør i klubben.

DET DREIER SEG om totalt 640 kvadratmeter, fordelt på elleve moduler i et moderne formspråk. Takket være kostnadsbesparelsene i prosjektet oppsto det muligheter for å oppgradere de arkitektoniske funksjonene. Siden anlegget ble bygget i moduler, er det til og med mulig å flytte det ved en senere anledning, om det skulle være behov for det.

– Konstruksjonen ble stort sett bygd på fabrikk. Dette har blant annet betydd minimalt med forstyrrelser for arbeidsmiljøet, sier Simon Manser, Regional Manager hos Ausco Modular. ■

> Ut fra diskusjonene vi hadde, ble alle våre forventninger overgått.





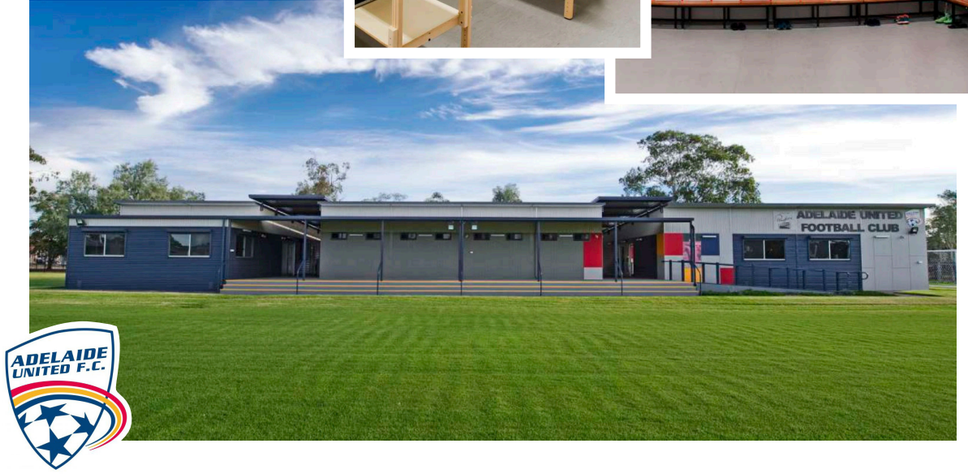


FOTO: **AUSCO MODULAR**

Planen var at Ausco skulle levere et midlertidig tilholdssted for fotballklubben. Men da de presenterte sitt forslag falt valget i stedet på selskapets permanente løsning.

Nytt containerkonsept for Motek AS

Motek AS jobber med salg av verktøy, festemidler og tjenester til bygg, anlegg og industri. I snart 70 år har de vært ledende innenfor sine fagfelt.

FOTO: **ALEX ZOGRAFOS, ALGECO**



Ole Christian Kaada, produktsjef i Motek.



DE SISTE ÅRENE har Motek ønsket å øke servicegraden ytterligere, og tok i 2018 kontakt med Algeco, for å utarbeide et nytt containerkonsept.

– Vi ønsket å levere mer totale byggeplanløsninger, sier Ole Christian Kaada, produktsjef i Motek.

– Vi begynte med et containerkonsept. Vi jobbet tett med Algeco, og i august 2019 lanserte vi løsningen. Vi kom frem til noen faste konfigurasjoner på de røde 10 og 20 fot containerne. Containeren inneholder eksempelvis metallhyller, strømuttak, lys og personaldør med et elektronisk låsesystem.

MEN MOTEK ØNSKET også noen mindre oppbevaringsløsninger, dvs noe som enkelt kunne fraktes mellom etasjene på et bygg. Resultatet ble etasjeskap.

– Tanken er at kunden kan fylle etasjeskapene med varer slik at de har varene tilgjengelig der de jobber, i stedet for å gå ned flere etasjer hver gang de trenger noe. Utgangspunktet var skap som Algeco kjøpte inn og som de oppgraderte innholdet i slik at de hadde en høy standard og framstår med den røde Motek-profilen.

AT DET NYE konseptet og Moteks måte å bestille på kan ha skapt utfordringer for Algeco, legger ikke Kaada skjul på. Av de nærmere 200 containerne Algeco har levert til dem, har alle blitt bestilt én og én av gangen med forskjellige (forhåndsdefinerte) konfigurasjoner.

– Vi har som nevnt forskjellige konfigurasjoner på containerne, varierende behov hos våre kunder, og våre kunder igjen forventer rask levering. Verken Motek eller Algeco vet når neste bestilling kommer, eller hvilket interiør containerne skal ha. Ved hjelp av et godt samarbeid, spesielt med vår KAM Kjell Hafsås og stort pågangsmot på verkstedet hos Algeco, har alt gått seg til og vi har tilfredse kunder, selgere og salgssjefer hos oss, avslutter Kaada fornøyd. ■





Ole Christian Kaada, Produktsjef Motek, Kjell Hafsaas, KAM Algeco, Dragan Vukovic, Verkstedsformann Algeco.



Sømløst samarbeid i Algeco

Siden januar 2019, har Kjell-Roger Fallet vært en del av Algecos team og fra 2020 vært salgsleder for container & reefer. På tross av store utfordringer som følge av pandemien, har bedriften holdt seg flytende og sørget for at ordreinngangen har vært stabil.

FALLET TREKKER FREM Algecos lagånd og omstillingsevne som grunner til det – og som grunner til hvorfor det er et så fint sted å jobbe.

– Jeg er stolt av laget jeg er en del av. Når pandemien har endret våre betingelser for innkjøp og produksjon, har vi vist en omstillingsevne som er helt vanvittig, sier Fallet.

Om man tar for eksempel festivalmarkedet, hvor Algeco er den største leverandøren av kjøle- og frysecontainere, sto bedriften overfor en utfordring da alle festivaler ble avlyst. Selgerne brettet opp ermene og fant nye markeder og kundegrupper, fra de som trenger en liten kjøle- og frysecontainer for å holde isbitene frosne, til store fryserom, alt etter kundens behov.

Uventede prosjekter

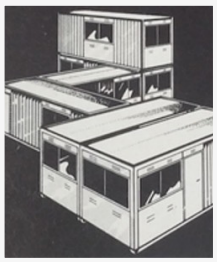
– Viljen til å finne nye markeder har vært helt enorm. Én ting er alle selgerne våre, en annen ting er selve verkstedet vårt, som faktisk utfører ombyggingsjobbene i samarbeid med våre selgere. Det handler om det sømløse samarbeidet som er i Algeco, for å imøtekomme behovet våre kunder måtte ha, fortsetter Fallet.

FOR FALLET ER det den varierte hverdagen og de nye spennende utfordringene, som er det beste med å jobbe i Algeco. Han trekker blant annet frem en forespørsel om å bygge en container for hunder, som eksempel på et uventet prosjekt ingen i Algeco hadde tenkt på. De fant likevel en løsning, og resultatet ble en container med plass til flere adskilte dyr, med vinduer, dører og aircondition.

– Hva containerne våre brukes til, har nærmest ingen begrensning. Jeg har i hvert fall ikke ennå opplevd at vi ikke klarer å produsere det kunden ønsker. Det er det som er så moro. Vi vet aldri hva slags forespørsel vi får, men lagspillet og erfaringene våre selgere innehar på kryss og tvers av hele Norge, gjør at vi klarer å levere. Fokuset vårt er helt klart kundens behov og ønsker, men ingenting av det hadde gått om ikke vi var det teamet vi er, avslutter Fallet. ■

Historietimen





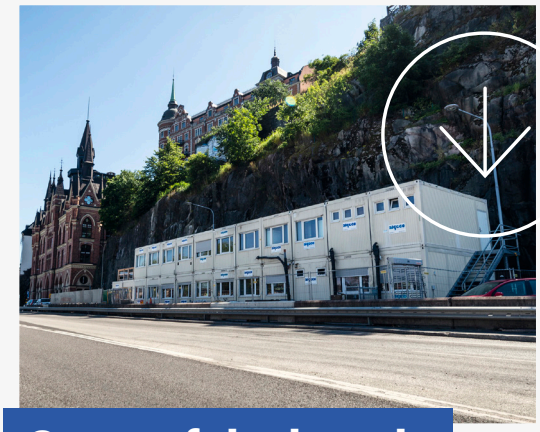


I 1955 BLE l'Alliance de Gestion Commerciale grunnlagt i Mâcon i Frankrike. Bedriftens virksomhet var hovedsakelig drift av tankbiler som fraktet råvarer som mel, sukker, sement, kull og vin.

ÅRET ETTER opprettet man det som i dag utgjør den absolutt største delen av deres tjenester. Oppkjøpet av Compagnie Générale de Réservoirs innebar at den modulære byggevirksomheten ble en del av tilbudet. Gjennom hele 1960-tallet var Algeco et lokomotiv i bransjen, og utviklet blant annet stålmodulen Evolubat. På dette tidspunktet begynte bedriften å etablere seg i store deler av Europa, med datterselskaper i Belgia, Storbritannia, Sveits, Tyskland, Spania og Italia.

ALGECO FORTSATTE å utvikle nye produkter og konsepter. Fra midten av 1990-tallet ble den modulære byggemetoden aktuell på markeder som byggeplasser, skoler, sykehus, hoteller, kontorer og industrilokaler. Og slik er det fortsatt i dag. Hva vil fremtiden bringe? Det er det bare fantasien som setter grenser for.

Algeco i dag





Algeco er en del av Modulaire Group, som har virksomhet i 25 land med cirka 270 000 modulplasser, flyttbare enheter og boligløsninger. I Norden så vel som mange andre europeiske land går bedriften under navnet Algeco. Men gruppen inkluderer også andre søsterselskaper.

Some of the brands in Modulaire Group

MODULAIRE GROUP

elliott

PORTACOM Building Solutions

Advanté

algeco

Carter Accommodation

AUSCO MODULAR

安捷诚栋 ALGECO CHENGDONG

BUKO. HUISVESTING

